



ESSEPIELLE

management & consulting

COMPANY PROFILE

CONSULENZA MANAGERIALE E D'IMPRESA


INTERNAZIONALIZZAZIONE PMI

GENERAL CONTRACTOR



VIA EZECHIELE ACERBI, 51 - 27100 - PAVIA - ITALIA

INTERNAZIONALIZZAZIONE

❖  **ESSEPIELLE** management & consulting svolge attività di consulenza strategica d'impresa e si occupa di supportare le aziende clienti nel rilanciare e/o avviare nuove iniziative imprenditoriali nell'ambito dell'area della internazionalizzazione.

❖ I progetti vengono realizzati in Brasile.



INTERNAZIONALIZZARE IMPLICA ADATTAMENTO ALLE CONDIZIONI LOCALI

L'INTERNAZIONALIZZAZIONE E' COME ACQUISTARE UN BUON ABITO IN UN NEGOZIO (SEMPRE OCCORRERA' FARE QUALCHE MODIFICA) O MEGLIO FARSELO CUCIRE SU MISURA DAL SARTO?

Metodologie pre-configurate o pacchetti pre-configurati ben poco hanno a che fare con l'internazionalizzazione.

Diciamo che sono una vecchia abitudine di troppe società' di consulenza: la famosa "**bacchetta magica**".

Gia' hanno dato (come prevedibile) pessimi risultati in questi anni e in parecchi (per non dire tutti) altri campi, figuriamoci in una disciplina complessa e delicata come l'internazionalizzazione!

Talvolta il luogo d'approdo e' il punto di partenza: si decide di cercare di portare il prodotto/servizio in un dato paese; oppure si ottiene un contratto per un qualcosa che va installato e/o prodotto il quel luogo, o addirittura in fase di offerta si fanno tante considerazioni (fattibilità interna, costi, ecc.).

Da lì parte tutta la procedura, con tutte le problematiche, le scelte mirate azienda/azienda.

Oltre alla parte di Marketing e Sales, ovvero quella è la parte prevalentemente di soft skills, c'è tutta la parte tecnica/personale che va adattata/scelta/arruolata in funzione delle necessità locali.

Questa seconda parte viene dimenticata/sottovalutata da quasi tutte le aziende che non dimenticano (e sono poche) la prima parte.

In generale, la parte tecnica/personale che va adattata/scelta/arruolata in funzione delle necessità locali viene sistematicamente (o quasi) ignorata, mentre dovrebbe comparire sempre nella fase di fattibilità.

E questo contribuisce a spiegare tanti risultati negativi e, soprattutto, le famose "**sorprese**".



MISSION

- ❖ Consulenza per la riorganizzazione aziendale con l'individuazione di nuovi servizi e/o prodotti per il mercato di riferimento.
- ❖ Realizzazione progetti chiavi in mano per l'implementazione di un'idea imprenditoriale.
- ❖ Sviluppo delle strategie di marketing e del sistema di relazioni direzionali dell'impresa.
- ❖ Sviluppo delle attività di controlling e internal audit per le filiali estere.
- ❖ Analisi dell'organizzazione aziendale con l'ausilio della consulenza specifica per la realizzazione dei piani di sviluppo e con l'introduzione di strumenti organizzativi.
- ❖ Sviluppo di progetti per l'internazionalizzazione delle imprese italiane con l'ausilio di finanziamenti a progetto.

SERVIZI OFFERTI



Analisi di mercato e studio di fattibilità

Analisi del mercato brasiliano per stabilirne le potenzialità, studio dei competitor, individuazione di eventuali casi di successo.

Ricerca di partner commerciale, distributori, importatori

Identificazione di profili di agenti, dealer, venditori e altre figure di primo piano; organizzazione di incontri con i partner e assistenza nelle fasi di negoziazione.

Ricerca di fornitori

Individuazione di fornitori locali, allacciamento contatti e relazioni.

Consulenza legale, fiscale e contabile

Gestione della parte legale, fiscale e contabile relativa al processo di internazionalizzazione

SERVIZI OFFERTI



Apertura di filiali, uffici di rappresentanza e showroom

Risoluzione di ogni singolo aspetto per l'apertura di filiali, uffici e spazi espositivi: location, capannoni, licenze, autorizzazioni e permessi, definizione delle regole riferite alla tenuta dei bilanci e della gestione finanziaria.

Registrazione di marchi e brevetti

Attivazione delle pratiche per la registrazione di marchi e brevetti.

Ricerca e selezione del personale in loco

Supporto nella ricerca e selezione di manodopera e profili qualificati.



SERVIZI OFFERTI



Costituzione di società a capitale misto o a capitale totalmente italiano

Definizione ed espletamento di ogni singolo aspetto per la formazione della società: location, capannoni, licenze, autorizzazioni e permessi, definizione delle regole riferite alla tenuta dei bilanci e della gestione finanziaria.

Le forme societarie più comuni sono la “succursale” di Società estera, la Società Limitata - LTDA (equivalente alla s.r.l. italiana), la Società per Azioni - SA (equivalente alla s.p.a. Italiana).



"Se você quer chegar aonde a maioria não chega, faça aquilo que a maioria não faz."

Bill Gates

SERVIZI OFFERTI



- ❖ Analisi di pre-fattibilità e fattibilità di progetti di sviluppo imprenditoriale rivolti all'internazionalizzazione, con l'eventuale ausilio di finanziamenti erogati per la ricerca di partner esteri, importatori e distributori, scouting di forniture, ricerche di mercato e strategie di export.
- ❖ Assegnazione di Temporary Export Manager (TEM) in azienda, per sviluppare le strategie mirate di ingresso al mercato estero.



SERVIZI OFFERTI



- ❖ Introduzione di tecnologie innovative in ambito ambientale per la generazione di energie alternative.
- ❖ Elaborazione e sviluppo Studi di Fattibilità e Business Plan per la realizzazione di investimenti industriali in Paesi extra-CEE (Brasile).
- ❖ Elaborazione Piani di Sviluppo industriali.
- ❖ Sviluppo del mercato di riferimento.



SERVIZI OFFERTI



Grazie ad una “*collaborazione*” con la **TECNOEUROBRAS LTDA** (www.tecnoeurobras.com | www.tecnoeurobras.com.br), la **ESSEPIELLE GESTIONI** è in grado di garantire all’investitore, con efficienza, tecnologia e know-how italiano, la realizzazione di siti produttivi o commerciali nei tempi e nei modi richiesti dallo stesso per l’avvio della propria attività nel paese verde-oro.

Questa “*collaborazione*” consentirà alla società di monitorare il processo di realizzazione del nuovo sito produttivo o commerciale direttamente dalla propria sede italiana, senza dover pensare di come e dove reperire in loco i professionisti e le aziende che dovranno realizzare il sito produttivo o commerciale, riducendo così di molto i costi di progettazione, logistica e di trasferta del proprio personale.



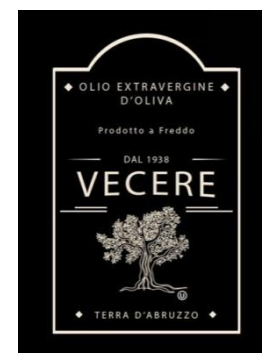
VIAGGIATORI



DOLFI



SC CONFIRMGRUP SRL



COLLABORAZIONI



ROSANGELA BRISCHI
Tradutora Pública e Intérprete Comercial

CONTATTI

Sede:



Via Ezechiele Acerbi 51 | 27100 Pavia | PV | Italia | +39 348 2652210
www.essepielle.it | essepielle@essepielle.it

Partita I.V.A.: 02548620182

